



Ementa - Oratória e Negociação para audiências on-line

Para melhor alcançar resultados nas suas audiências diante de processos que tem sido prioritariamente realizados de maneira on-line a Legal Hub pensou esse curso pra ti.

Aula 1 - Preparo

Quando começamos falar em preparo, técnicas de negociação e mapeamento de negociações tem que se feita diferença com planejamento, preparo é mapear o todo.

Muito diferente de ter um único roteiro.

Aula 2 - Linha mestra

Vamos tem ensinar a identificar todas as posições para a partir dai formular a linha mestra.

Linha mestra é uma técnica de oratório que faz todo o sentido na audiência on-line.

A linha mestra vai ser o fio condutor do seu discurso, do seu preparo e da sua negociação.



Aula 3 - Crie Conexões e Rapport

Para aproveitar o novo ambiente das audiências para trazer a “amistosidade” e conectar-se de maneira mais assertiva com a outra parte.

Técnicas de voz para que você crie Rapport, blinde sua audiência de má conexão ou dificuldade de vídeo.

Vamos treinar sua habilidade vocal para ter conexão virtual, melhore sua dicção, seu discurso e alcance dentro da sua atuação.

Aula 4 - Fechamento positivo

Toda audiência tem seu fechamento, esteja preparado para trabalhar em momento de tensão, saiba lidar com o silêncio e saiba que sua proposta foi a melhor possível e todas suas técnicas são colaborativas para a evolução da sua audiência.

Mesmo depois que tudo acabar, suas técnicas estarão contigo para avançar na sua jornada.